1. **삼성SDS를 지원한 이유와 입사 후 회사에서 이루고 싶은 꿈을 기술하십시오.**

700자 이내 (영문작성 시 1400자)

**"다자간의 통합 SCM 솔루션"**

**화주 사와 물류 사의 데이터를 통합하여 미래 수요를 예측하고 이에 대응하는 통합 물류 솔루션을 혁신하고자 합니다. 이를 실현할 최고의 플랫폼이 삼성 SDS의 첼로 스퀘어라고 생각하며, 입사 후 이러한 목표를 이루기 위해 기여하고 싶습니다.**

**롯데글로벌로지스에서 유니클로 물류를 운영하며, COVID-19로 인해 28,000평 창고가 33,000평 수준으로 재고가 급증한 적이 있습니다. 물류 현장에서 수요 예측을 통한 생산성 확보가 중요했지만, 고객사의 ERP와 WMS 시스템 간 데이터가 단절되어 수요 예측이 어려웠고, 그 결과 불필요한 인력 낭비로 수익 구조가 악화되었습니다.**

**이 문제는 고객사의 데이터가 물류 시스템과 연결되지 않아 발생한 것이며, 한국의 물류 산업이 2자 물류와 3자 물류로 이루어진 만큼 이를 해결하려면 양측 모두에게 이득이 되는 통합 시스템 구축이 필수적이라고 생각합니다. 고객사의 실시간 POS 데이터를 분석해 더 정확한 수요 예측이 가능해지고, 대규모 입출고를 미리 준비함으로써 창고의 공간 및 운영 효율을 극대화할 수 있습니다.**

**삼성 SDS의 첼로 스퀘어는 이 문제를 해결할 최적의 플랫폼이라고 생각합니다. 저는 첼로 스퀘어를 활용해 수요 예측 정확도를 높이는 모듈을 개발하고, 이를 통해 생산부터 판매까지 이어지는 통합 SCM 솔루션을 구축해 고객사의 수익 창출에 기여하고자 합니다.**

#### .2. 본인의 성장과정을 간략히 기술하되 현재의 자신에게 가장 큰 영향을 끼친 사건, 인물 등을 포함하여 기술하시기 바랍니다. (※작품 속 가상인물도 가능)

#### 1500자 이내

**"진천 메가 허브 센터 파견 : IT 물류 혁신의 길을 찾다"**

처음에는 IT 직무를 통해 물류 디지털 혁신에 도전할 것이라고는 생각하지 못했습니다. 그러나 무역 전쟁과 COVID-19로 인한 급격한 물동량 변화로 기존 물류 시스템의 한계를 경험하게 되었고 저를 새로운 길로 이끌었습니다. 당시 한일 무역 전쟁으로 물동량이 급감했으나, 이후 회복 과정에서 기존 창고의 처리 능력으로는 수요를 감당할 수 없었습니다. 결국, 상품들은 신설된 진천 메가 허브 센터로 옮겨졌습니다. 그러나 그곳은 AP 환경조차 갖춰져 있지 않았고, 저는 5,000평 규모의 물류 센터를 재구성해야 했습니다.

**"첫 번째 대처: 압축을 통한 공간 효율화"**

수익구조 개선과 협력업체의 인건비를 보존하기 위해 재고를 압축해 동일한 재고를 3,000평으로 줄였습니다. 이로써 창고 임대료를 절감하고, 작업자의 동선을 단축해 인건비도 절감할 수 있었습니다. 또한, 출고 내역을 분석해 출고 빈도가 적고 부피가 큰 상품은 창고 뒤쪽에, 출고가 잦고 부피가 작은 상품은 한 곳에 배치해 작업 효율을 극대화했습니다.

**"두 번째 대처: 공차율 감소 및 효율적인 작업 배분"**

물류 출고 작업의 효율성을 극대화하기 위해 시급한 출고 작업을 우선적으로 수행했습니다. 하루 두 번, 오전 11:30과 오후 16:00에 18톤 차량 두 대만 배차해 출고 작업을 진행했으며, 16:00 이후 부대 작업과 입고 작업을 배치해 인력 활용을 극대화하고 인건비를 절감할 수 있었습니다.

**"문제점 및 한계"**

기존 WMS 데이터만으로는 급격한 물동량 변화에 대응하고 생산성을 극대화하기에 한계가 있었습니다. 수요 예측 부재로 불필요한 비용이 발생했고, 더 나은 물류 시스템의 필요성을 체감했습니다. 한국 물류 산업의 2자 및 3자 물류 구조와 고객사가 데이터를 물류사에 제공하지 않는 문제는 물류 효율화를 저해하는 주요 요소였습니다. 데이터 분리는 물류 디지털 혁신과 자동화에 대한 투자를 방해해 장기적 성장이 어렵다고 느꼈습니다.

**"전환점 및 목표"**

이 경험을 통해 저는 2자 및 3자 물류의 데이터 분리를 해결하고, 고객사와 물류사 양측에 이득이 되는 시스템을 개발해야 한다는 확신을 가지게 되었습니다. 포스트 코로나 이후 시장이 급변하면서 유연하게 대처할 수 있는 WMS의 중요성을 깨닫고, 창고 공간을 효율적으로 관리할 수 있는 압축 기능을 추가한 WEB WMS를 설계했습니다. 또한, 재고 분석을 통해 양측의 효용을 설득할 수 있는 프로그램을 기획·제작해, 데이터 기반의 효율적 재고 관리로 양자의 이익을 극대화할 수 있음을 보여주었습니다. 이를 통해 우수상을 수상하는 성과를 거두었으며, IT와 물류 융합의 혁신 가능성을 확신하게 되었습니다. 이 사건은 제 경력에서 중요한 전환점이 되었으며, 물류 혁신을 목표로 하는 저의 비전을 더욱 확고히 하는 계기가 되었습니다.

#### 3. 최근 사회 이슈 중 중요하다고 생각되는 한 가지를 선택하고 이에 관한 자신의 견해를 기술해 주시기 바랍니다.

1000자 이내 (영문작성 시 2000자)

**“다가오는 탄소 발자국 줄이기”**

**전 세계적으로 ETS(탄소배출권 거래제)에 대한 관심이 증대되고 있으며, 이는 단순한 환경 규제를 넘어 기업 가치 평가의 중요한 기준이 되고 있습니다**

**24년 2월부터 한국은 K-ETS를 개정해 개인과 기업이 자발적으로 탄소 배출권을 거래할 수 있도록 하고, 2026년부터 EU는 CBAM을 통해 수출 제품에 탄소 배출량 차이에 따른 관세를 부과할 예정입니다. 이러한 변화는 단순히 규제를 넘어 기업 경영 전략과 경제적 가치를 평가하는 패러다임 전환을 의미한다고 생각합니다.**

**기존에 재화와 서비스만으로 평가되던 기업의 가치는 이제 ESG 경영 등 비재무적 요인으로도 측정되고 있습니다. 이는 글로벌 시장에서 탄소 배출권의 중요성이 커짐에 따라 기업들이 탄소 배출량을 효율적으로 관리하는 능력을 갖추는 것이 경쟁력의 핵심 요소로 떠오르고 있음을 보여줍니다. 기업들은 IT 기반의 ESG 솔루션을 도입해 각국 규제와 기업별 탄소 배출 한도를 실시간으로 모니터링하며, 이를 통해 기존 비즈니스 모델에 ETS 서비스를 통합하는 방식으로 경쟁력을 강화할 수 있습니다.**

**특히 AI 기술은 탄소 배출 패턴을 분석하고 예측하는 데 중요한 역할을 할 것입니다. 이를 통해 기업은 탄소 배출량 최적화와 규제 준수뿐만 아니라 추가적 경제적 기회를 창출할 수 있습니다. 예를 들어, 남는 탄소 배출 쿼터를 시장에서 거래해 수익을 창출하거나, 필요한 경우 부족한 쿼터를 구매해 리스크를 관리할 수 있습니다. 이러한 거래는 환경 보호를 넘어 기업의 재무적 안정성을 높이는 도구로도 활용될 것입니다.**

**따라서 글로벌 기업은 각국의 규제에 발맞춰 탄소 배출권 거래에 대한 종합 IT 솔루션을 제공해야 하며, 이를 통해 단순한 환경 규제를 넘어 기업 경쟁력 강화와 매출 증대를 도모할 수 있습니다. 기업 내부적으로도 탄소 배출 감축은 매출과 이익에 직접적 영향을 미칠 것이며, 이러한 변화는 앞으로 더욱 심화될 것입니다.**

**[삼성SDS]  삼성SDS  SCSA**

## Samsung Convergence SW Academy 모집 공고

### **지원 부문/직무/지역**

#### 지원부문

삼성SDS

#### 지원직무

SCSA  SCSA  SCSA

#### 희망근무지역

수도권  수도권  수도권

### **기본 인적사항**

#### 지원자

김유석

#### 영문 (성/명)

Kim Yuseok

#### 주소

국내서울특별시 영등포구 영중로10길 18 (영등포동3가) 제이캐슬 1010호

#### 휴대폰 번호

+82-010-3582-8143

#### 전화 번호

+82-010-3582-8143

### **지원학력**

#### 지원 학력

[학사]인제대-국제통상-상경-복수전공[2014.03~2020.08]

### **고등학교**

#### 학교

우신고(울산)

#### 졸업 구분

졸업

#### 입학일 / 졸업일

2009-03 / 2012-02

### **대학 / 대학원**

#### 대학교 (학사)

#### 학교

인제대

#### 졸업 구분

졸업

#### 입학일 / 졸업일

2014-03 / 2020-08

#### 전공

정치외교학

#### 전공계열

인문기타

#### 단과대학

사회과학

#### 학번

20141982

#### 학점 유형

4.5점 만점 (4.5 ~ 0)

#### 평점

4.17

#### 대학교 (학사)

#### 학교

인제대

#### 졸업 구분

졸업

#### 입학일 / 졸업일

2014-03 / 2020-08

#### 전공

국제통상

#### 전공계열

상경

#### 단과대학

경영

#### 학번

20141982

#### 학점 유형

4.5점 만점 (4.5 ~ 0)

#### 평점

4.17

### **학업과정 중 특기사항**

#### 특기사항 내용

학부 시절, 산업통상자원부 주관 GTEP 사업에 1년간 참여했으며, 카자흐스탄 알마티 World Food 박람회, 한국 우수상품 전시회, LA 한국 농수산물 엑스포에 참가했습니다.

### **이수교과목**

| **과정** | **전공** | **학교** |
| --- | --- | --- |
| 학사 | 국제통상 | 인제대 |
| 학사 | 정치외교학 | 인제대 |

| **과정** | **전공명** | **수강연도** | **학기** | **과목유형** | **과목명** | **취득학점** | **성적** | **재수강 여부** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2014 | 1 | 전공 | 정학원서강독1 | 2 | A+ | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2014 | 1 | 전공 | 정치학개론 | 3 | A | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2014 | 1 | 전공 | 정치사상입문 | 3 | B+ | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2014 | 1 | 전공 | 국제정치원론 | 3 | A | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2016 | 2 | 전공 | 인간과 사회2 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2016 | 2 | 전공 | 정치학고전강독 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2016 | 2 | 전공 | 지구촌의이해 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2017 | 1 | 전공 | 민주주의와 시장 | 3 | A | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2017 | 1 | 전공 | 정치사회론 | 3 | B+ | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2017 | 1 | 전공 | 비교정치론 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2017 | 2 | 전공 | 사회과학방법론 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2017 | 2 | 전공 | 지방자치와지역사회 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2019 | 1 | 전공 | 민주주의와시민사회 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2014 | 1 | 교양기타 | 한문1 | 2 | C+ | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2014 | 1 | 교양기타 | 대학생활과진로 | 1 | PASS | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2014 | 1 | 교양기타 | 영어1 | 3 | B+ | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2016 | 2 | 교양기타 | 한문2 | 2 | B+ | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2016 | 2 | 교양기타 | 언어와표현 | 2 | A+ | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2016 | 2 | 교양기타 | 영화로보는서양문화사 | 2 | B | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2017 | 1 | 교양기타 | 논리와사고 | 2 | B+ | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2017 | 1 | 교양기타 | 생활속의안전 | 3 | C+ | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2020 | 1 | 교양기타 | 선거의 이해 | 3 | A | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2020 | 1 | 교양기타 | 풋살 | 2 | A+ | N |
| 학사 | 정치외교학(인제대-학사-주전공) | 2020 | 1 | 교양기타 | 민주주의의 위기 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2017 | 1 | 전공 | 국제통상학원론 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2017 | 2 | 전공 | 무역결제론 | 3 | A | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2017 | 2 | 전공 | 국제금융및위험관리 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2018 | 1 | 전공 | 무역계약론 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2018 | 1 | 전공 | 다국적기업론 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2018 | 1 | 전공 | 계량경제학입문 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2018 | 1 | 전공 | 경제학원론 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2018 | 1 | 전공 | 경제,관광 통계학 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2018 | 2 | 전공 | 국제재무론 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2018 | 2 | 전공 | 디지털경제론 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2018 | 2 | 전공 | 국제마케팅 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2019 | 1 | 전공 | 글로벌비지니스진로설계 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2016 | 2 | 교양기타 | 영어회화 | 2 | A+ | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2016 | 2 | 교양기타 | 중소기업 창업경영론 | 2 | B+ | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2016 | 겨울계절 | 교양기타 | 카자흐스탄 지역연구 | 3 | PASS | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2016 | 겨울계절 | 교양기타 | 글로벌 무역실무 | 3 | PASS | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2017 | 1 | 교양기타 | 쉽게!쉽게!실생활일본어첫걸음 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2017 | 겨울계절 | 교양기타 | 현장실습 | 6 | PASS | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2017 | 여름계절 | 교양기타 | FTA활용 | 3 | PASS | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2017 | 여름계절 | 교양기타 | 중앙아시아 지역 사례연구 | 3 | PASS | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2018 | 2 | 교양기타 | 스타트업캡스톤디자인 | 3 | A+ | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2018 | 여름계절 | 교양기타 | 국외인턴쉽1 | 3 | PASS | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2019 | 1 | 교양기타 | 대학영어2 | 2 | A+ | N |
| 학사 | 국제통상(인제대-학사-복수전공) | 2019 | 1 | 교양기타 | 축구 | 2 | B+ | N |

### **공학인증**

#### 한국공학교육인증(ABEEK) 프로그램 이수 여부

비대상

### **병역사항**

#### 병역사항

복무완료(병역필)/복무중(완료예정)

#### 병역구분

만기제대

#### 군별구분

육군

#### 제대 계급

병장

#### 입대일 / 제대일

2014-07-14 / 2016-04-13

#### 주요 활동 사항

12사단 GOP에서 복무하며 통문 개폐 관리, 철책 순찰, 61mm 박격포 1대 유지 및 운영을 담당했습니다.

### **직무관련 경력**

| **회사명** | **입사일 / 퇴사일** | **부서명 / 직무** | **경력 상세 설명** |
| --- | --- | --- | --- |
| [기타]롯데글로벌로지스 | 2021-04 ~ 2023-07 | 유통물류3팀 / Junior Associate | 2021년 4월 – 2022년 5월 유니클로 출고 및 반품 담당 롯데칠성, 진산IT 등 타 브랜드 배차 관리 겸임 2022년 5월 – 2022년 10월 유니클로 센터 이관: 로케이션 이동 계획 수립 반품 파트장: RFID 터널게이트, DAS 장비 관리 및 반품 작업 최적화 21FW, 22SS 시즌 운영 계획 수립 및 실행 2022년 10월 – 2023년 7월 (진천 메가 허브 센터 UQ 운영 종료) 유니클로 물동량 증가로 인해 반품동을 5,000평 메가 허브 터미널로 이관 고정비 절감을 위해 반품동을 5,000평에서 3,000평으로 축소 WMS에 보관 개념 도입: 평치 구역 최소화 및 작업자 피킹 동선 최적화 |

### **대내외 활동**

| **활동구분** | **활동명** | **시작일 / 종료일** | **활동 상세 설명** |
| --- | --- | --- | --- |
| 국내연수활동 | GLOCAL Trade Expert Incubating Program | 2017-03 ~ 2017-12 | 2017년 5월 카자흐스탄 CIS 무역 사절단, 8월 LA 농수산물 엑스포, 9월 카자흐스탄 World Food 박람회 참가, 판매 촉진 및 바이어 상담 활동 진행. |
| 국내연수활동 | 삼성 청년 소프트웨어 아카데미 | 2024-01 ~ 2024-05 | Computer Science 224시간Language 80시간: Java 등Web/Framework 232시간: Vue.js, SpringDatabase 64시간 |
| 국내연수활동 | 삼성 청년 소프트웨어 아카데미 | 2024-06 ~ 2024-12 | 공통 프로젝트 7주 : Web WMS (Java Spring, React )특화 프로젝트 7주 (진행중): 무인 매장 관리(Java, React, AI)자율 프로젝트 (예정) |

### **영어 Speaking (필수 자격)**

#### 어학 종류

OPIc

#### 등급

Intermediate Mid 1

#### 응시일자 / 장소

2024-09-08국내

#### 자격번호

2A1956529458

### **기타 영어 자격**

| **언어/시험 종류** | **등급** | **점수/만점** | **응시일자** | **응시장소** | **자격번호** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| TOEIC | 해당없음 | 800 / 990 | 2023-12-10 | 국내 | 026172-0510000401 |

### **직무 관련 자격 / 면허**

| **자격 종류** | **등급** | **취득일자** | **발급기관** | **자격번호** |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 물류관리사 | 1급 | 2023-07-29 | 한국산업인력공단 | 2023-05-23761 |
| 컴퓨터활용능력 | 2급 | 2021-03-05 | 대한상공회의소 | 97-023275 |
| 국제무역사 | 2급 | 2016-09-20 | 한국무역협회 | 2016-ITP-090687 |

### **직무 관련 수상 경력**

| **수상 내용** | **수상 일자** | **시상 단체** | **수상 내용 설명** |
| --- | --- | --- | --- |
| 삼성 청년 SW 아카데미 우수상 | 2024-08-16 | 삼성 청년 SW 아카데미 | Web WMS 프로젝트목적: Warehouse Management System의 WEB 서비스화를 위함한 일: 기획, Spring Security, 로그인 Front,창고도매인 |

### **취미 / 특기 / 존경인물**

#### 취미 / 특기

축구, 운동

#### 존경인물

아버지

#### 존경이유

한 분야에 정진하며 정년퇴직하신점이 가슴 깊이 존경하고있습니다.

### **에세이**

#### 삼성SDS를 지원한 이유와 입사 후 회사에서 이루고 싶은 꿈을 기술하십시오.

"다자간의 통합 SCM 솔루션"  
화주 사와 물류 사의 데이터를 통합하여 미래 수요를 예측하고 이에 대응하는 통합 물류 솔루션을 혁신하고자 합니다. 이를 실현할 최고의 플랫폼이 삼성 SDS의 첼로 스퀘어라고 생각하며, 입사 후 이러한 목표를 이루기 위해 기여하고 싶습니다.  
롯데글로벌로지스에서 유니클로 물류를 운영하며, COVID-19로 인해 28,000평 창고가 33,000평 수준으로 재고가 급증한 적이 있습니다. 물류 현장에서 수요 예측을 통한 생산성 확보가 중요했지만, 고객사의 ERP와 WMS 시스템 간 데이터가 단절되어 수요 예측이 어려웠고, 그 결과 불필요한 인력 낭비로 수익 구조가 악화되었습니다.  
  
이 문제는 고객사의 데이터가 물류 시스템과 연결되지 않아 발생한 것이며, 한국의 물류 산업이 2자 물류와 3자 물류로 이루어진 만큼 이를 해결하려면 양측 모두에게 이득이 되는 통합 시스템 구축이 필수적이라고 생각합니다. 고객사의 실시간 POS 데이터를 분석해 더 정확한 수요 예측이 가능해지고, 대규모 입출고를 미리 준비함으로써 창고의 공간 및 운영 효율을 극대화할 수 있습니다.  
  
삼성 SDS의 첼로 스퀘어는 이 문제를 해결할 최적의 플랫폼이라고 생각합니다. 저는 첼로 스퀘어를 활용해 수요 예측 정확도를 높이는 모듈을 개발하고, 이를 통해 생산부터 판매까지 이어지는 통합 SCM 솔루션을 구축해 고객사의 수익 창출에 기여하고자 합니다.

#### 본인의 성장과정을 간략히 기술하되 현재의 자신에게 가장 큰 영향을 끼친 사건, 인물 등을 포함하여 기술하시기 바랍니다. (※작품 속 가상인물도 가능)

"진천 메가 허브 센터 파견 : IT 물류 혁신의 길을 찾다"  
처음에는 IT 직무를 통해 물류 디지털 혁신에 도전할 것이라고는 생각하지 못했습니다. 그러나 무역 전쟁과 COVID-19로 인한 급격한 물동량 변화로 기존 물류 시스템의 한계를 경험하게 되었고 저를 새로운 길로 이끌었습니다. 당시 한일 무역 전쟁으로 물동량이 급감했으나, 이후 회복 과정에서 기존 창고의 처리 능력으로는 수요를 감당할 수 없었습니다. 결국, 상품들은 신설된 진천 메가 허브 센터로 옮겨졌습니다. 그러나 그곳은 AP 환경조차 갖춰져 있지 않았고, 저는 5,000평 규모의 물류 센터를 재구성해야 했습니다.  
  
"첫 번째 대처: 압축을 통한 공간 효율화"  
수익구조 개선과 협력업체의 인건비를 보존하기 위해 재고를 압축해 동일한 재고를 3,000평으로 줄였습니다. 이로써 창고 임대료를 절감하고, 작업자의 동선을 단축해 인건비도 절감할 수 있었습니다. 또한, 출고 내역을 분석해 출고 빈도가 적고 부피가 큰 상품은 창고 뒤쪽에, 출고가 잦고 부피가 작은 상품은 한 곳에 배치해 작업 효율을 극대화했습니다.  
  
"두 번째 대처: 공차율 감소 및 효율적인 작업 배분"  
물류 출고 작업의 효율성을 극대화하기 위해 시급한 출고 작업을 우선적으로 수행했습니다. 하루 두 번, 오전 11:30과 오후 16:00에 18톤 차량 두 대만 배차해 출고 작업을 진행했으며, 16:00 이후 부대 작업과 입고 작업을 배치해 인력 활용을 극대화하고 인건비를 절감할 수 있었습니다.  
  
"문제점 및 한계"  
기존 WMS 데이터만으로는 급격한 물동량 변화에 대응하고 생산성을 극대화하기에 한계가 있었습니다. 수요 예측 부재로 불필요한 비용이 발생했고, 더 나은 물류 시스템의 필요성을 체감했습니다. 한국 물류 산업의 2자 및 3자 물류 구조와 고객사가 데이터를 물류사에 제공하지 않는 문제는 물류 효율화를 저해하는 주요 요소였습니다. 데이터 분리는 물류 디지털 혁신과 자동화에 대한 투자를 방해해 장기적 성장이 어렵다고 느꼈습니다.  
  
"전환점 및 목표"  
이 경험을 통해 저는 2자 및 3자 물류의 데이터 분리를 해결하고, 고객사와 물류사 양측에 이득이 되는 시스템을 개발해야 한다는 확신을 가지게 되었습니다. 포스트 코로나 이후 시장이 급변하면서 유연하게 대처할 수 있는 WMS의 중요성을 깨닫고, 창고 공간을 효율적으로 관리할 수 있는 압축 기능을 추가한 WEB WMS를 설계했습니다. 또한, 재고 분석을 통해 양측의 효용을 설득할 수 있는 프로그램을 기획·제작해, 데이터 기반의 효율적 재고 관리로 양자의 이익을 극대화할 수 있음을 보여주었습니다. 이를 통해 우수상을 수상하는 성과를 거두었으며, IT와 물류 융합의 혁신 가능성을 확신하게 되었습니다. 이 사건은 제 경력에서 중요한 전환점이 되었으며, 물류 혁신을 목표로 하는 저의 비전을 더욱 확고히 하는 계기가 되었습니다.

#### 최근 사회 이슈 중 중요하다고 생각되는 한 가지를 선택하고 이에 관한 자신의 견해를 기술해 주시기 바랍니다.

“다가오는 탄소 발자국 줄이기”  
전 세계적으로 ETS(탄소배출권 거래제)에 대한 관심이 증대되고 있으며, 이는 단순한 환경 규제를 넘어 기업 가치 평가의 중요한 기준이 되고 있습니다  
  
24년 2월부터 한국은 K-ETS를 개정해 개인과 기업이 자발적으로 탄소 배출권을 거래할 수 있도록 하고, 2026년부터 EU는 CBAM을 통해 수출 제품에 탄소 배출량 차이에 따른 관세를 부과할 예정입니다. 이러한 변화는 단순히 규제를 넘어 기업 경영 전략과 경제적 가치를 평가하는 패러다임 전환을 의미한다고 생각합니다.  
  
기존에 재화와 서비스만으로 평가되던 기업의 가치는 이제 ESG 경영 등 비재무적 요인으로도 측정되고 있습니다. 이는 글로벌 시장에서 탄소 배출권의 중요성이 커짐에 따라 기업들이 탄소 배출량을 효율적으로 관리하는 능력을 갖추는 것이 경쟁력의 핵심 요소로 떠오르고 있음을 보여줍니다. 기업들은 IT 기반의 ESG 솔루션을 도입해 각국 규제와 기업별 탄소 배출 한도를 실시간으로 모니터링하며, 이를 통해 기존 비즈니스 모델에 ETS 서비스를 통합하는 방식으로 경쟁력을 강화할 수 있습니다.  
  
특히 AI 기술은 탄소 배출 패턴을 분석하고 예측하는 데 중요한 역할을 할 것입니다. 이를 통해 기업은 탄소 배출량 최적화와 규제 준수뿐만 아니라 추가적 경제적 기회를 창출할 수 있습니다. 예를 들어, 남는 탄소 배출 쿼터를 시장에서 거래해 수익을 창출하거나, 필요한 경우 부족한 쿼터를 구매해 리스크를 관리할 수 있습니다. 이러한 거래는 환경 보호를 넘어 기업의 재무적 안정성을 높이는 도구로도 활용될 것입니다.  
  
따라서 글로벌 기업은 각국의 규제에 발맞춰 탄소 배출권 거래에 대한 종합 IT 솔루션을 제공해야 하며, 이를 통해 단순한 환경 규제를 넘어 기업 경쟁력 강화와 매출 증대를 도모할 수 있습니다. 기업 내부적으로도 탄소 배출 감축은 매출과 이익에 직접적 영향을 미칠 것이며, 이러한 변화는 앞으로 더욱 심화될 것입니다.